



winterhalter

Area Sales Manager (Oost-Nederland)

Exclusieve werving via PPM Select

Bedrijf: Winterhalter Nederland

Regio: Gelderland & Overijssel

Functie: Area Sales Manager

Uren: 40

Locatie: Hybride

Salaris: €4250 - €5000 + royale bonusregeling

Over het bedrijf

Onze opdrachtgever Winterhalter, is de vaatwasspecialist uit Meckenbeuren, Duitsland. Met ca. 2400 medewerkers en meer dan 40 eigen vestigingen wereldwijd behoren zij tot de toonaangevende spelers in de grootkeukentechniek. Elke dag werkt Winterhalter aan perfecte wasresultaten. De organisatie is sterk op het gebied van innovatie, het zetten van nieuwe maatstaven en het enthousiasmeren van klanten. De producten van Winterhalter worden geleverd aan diverse sectoren zoals de horeca, catering, ziekenhuizen, bedrijfskantines, bakkerijen en slagerijen. Bij Winterhalter Nederland B.V. werken ca. 50 medewerkers.

Waarom werken bij dit bedrijf?

Vaatwasspecialist in jouw regio

Beheer je (dealer)netwerk, relaties en leg nieuwe contacten. Jij bent het commerciële aanspreekpunt voor dealers en eindklanten!



Vrijheid & Ondernemen

In deze dynamische sales rol werk je vanuit huis en leg je veel bezoeken af in de regio. Je bent actief zichtbaar bij relaties, dealers en (nieuwe) eindklanten.

Functieomschrijving

Als Area Sales Manager ben je verantwoordelijk voor de verkoopresultaten in jouw regio (Gelderland & Overijssel). Je levert een belangrijke bijdrage aan de ontwikkeling van het marktaandeel.

Wat ga je doen?

- Je bent het commerciële aanspreekpunt voor dealers en eindklanten in je regio
- Je verkoopt losse apparatuur en complete systemen bestaande uit vaatwasapparatuur, waterbehandeling en chemie
- Je bent een aanzienlijk deel van je tijd bezig met acquisitie
- Je onderhoudt contacten met dealers en bouwt de samenwerking uit
- Je verwerkt je activiteiten en resultaten nauwkeurig in het CRM-systeem
- Je neemt deel aan beurzen

De ideale kandidaat

- HBO werk- en denkniveau. Je hebt bij voorkeur een commerciële opleiding afgerond
- Minimaal 5 jaar werkervaring in een commerciële (buitendienst) functie
- Acquisitie en het aangaan van nieuwe relaties geeft jou energie
- Je bent in staat een netwerk op te bouwen en onderhouden
- Ervaring met de verkoop van investeringsgoederen aan de horeca is een pre
- Je bent creatief en oplossingsgericht, en hebt ervaring met verkoop via een dealernetwerk
- Affiniteit met techniek en de producten van Winterhalter
- Als persoon ben je een doorzetter, maak je makkelijk contact en heb je overtuigingskracht
- Je bent communicatief vaardig, zelfstandig en proactief
- Ervaring met werken met een CRM systeem is een sterke pre
- Je bent woonachtig in de regio Gelderland of Overijssel

Dit bieden we

- Een zelfstandige functie met vrijheid en verantwoordelijkheid in een gedreven team
- Salaris passend bij de functie en ervaring
- Zeer royale bonusregeling met realistische target
- Uitstekende pensioenregeling
- Bedrijfsfitness
- Auto, iPhone en laptop van de zaak